

OPORTUNIDAD LABORAL

Vacante: Consultor Comercial.

Área laboral: Petróleo y Gas – Oil & Gas.

País: Venezuela.

Ciudad: Barcelona, Estado Anzoátegui.

PERFIL PROFESIONAL

Título: Ingeniería en áreas de Petróleo y Química o afines.

Experiencia: Mínima de 10 años en procesos de refinación y comercialización de crudos y productos.

FUNCIONES EN EL CARGO

- Evaluar / recomendar las estrategias a seguir desde el punto de vista comercial en el corto, mediano y largo plazo. Así mismo debe identificar las oportunidades (por ejemplo, la orientación de refinación, alternativas de transporte marítimo, etc.) para optimizar el rendimiento económico de la empresa en la disposición de crudo y productos.
- Asesorar al equipo de mercadeo en la valorización óptima del Crudo Comercial y productos para los mercados tradicionales y no tradicionales, basado en la dinámica del mercado, noticias, costos de producción, transporte y oportunidad frente a crudos de la competencia.
- Monitorear el comportamiento del mercado petrolero internacional en cada región para identificar oportunidades de negocio en cada uno de los mercados, ofrecer orientación para el comercio óptimo con respecto a las opciones existentes, detectar desviaciones y minimizar la incertidumbre en la toma de decisiones que involucren riesgos.
- Asistir en el desarrollo de estrategias comerciales para la comercialización de coque petróleo y azufre producidos a partir del mejoramiento de crudo extra-pesado. Esto requiere el desarrollo de una comprensión de la dinámica de estos mercados y la identificación de oportunidades de negocio que ofrezcan el más alto ingreso para la empresa.
- Evaluar y analizar la gestión comercial de venta de la gerencia y recomendar mejoras en los procesos.
- Elaborar presentaciones correspondientes a la gestión de la Gerencia de Mercadeo, a la Junta Directiva y a la Presidencia.
- Ser el contacto clave por parte de la GM para la determinación de los objetivos de planificación en conjunto con el Mejorador y el personal técnico. Aborda los casos técnicos planteados por las áreas operacionales y dar asesoría al respecto al personal de la GM.
- Ser el punto focal por parte de la GM ante las empresas de servicios de consultoría y plataformas tecnológicas de simulación y manejo de datos de los mercados de hidrocarburos.
- Monitorear diariamente el comportamiento mundial de los mercados de hidrocarburos, la calidad de la producción y actualizar la información de la GM respecto a las operaciones que afectan específicamente la calidad de los productos.
- Trabajar en conjunto con los equipos de ingeniería y operaciones para mitigar los impactos negativos sobre la calidad del crudo comercial (a partir de una perspectiva de las ventas comerciales).
- Desarrollar en conjunto con los equipos operacional y comercial los planes de contingencia durante la ejecución de los proyectos determinados, su reprogramación y/o otras situaciones de emergencia, con la finalidad de que productos y subproductos puedan ser comercializados, según las necesidades de la empresa.

- Preparar mensualmente los pronósticos de precios para el corto, mediano y largo plazo del crudo comercial. Coque de petróleo y azufre.
- Participar en la elaboración del plan estratégico de la GM.
- Evaluar la eficiencia de la actual plataforma electrónica de programación y las herramientas de comercio internacional de crudo y productos.

COMPETENCIAS

- Amplio conocimiento en las cadenas de procesamiento, logística comercialización de crudo y productos.
- Conocimiento del Mercado de Fletes.
- Sólidos conocimientos en procesos de conversión profunda de refinación y economía del petróleo
- Experiencia en crudo mejorado y aplicación del mismo en procesos de refinación.
- Conocimiento en evaluación y valorización de crudos, optimización y experiencia en evaluación de procesos de refinación.

HABILIDADES

- Manejo intermedio de Microsoft Word, Excel y clientes de correo (Outlook), entre otros.
- Dominio intermedio o avanzado del idioma inglés.
- Uso impecable del idioma español, tanto escrito como oral, ortografía, gramática y sintaxis.
- Buena presencia.
- Dominio de software administrativo.

RR.HH

BB INTER EPS, C.A.